



## Instalacja fotowoltaiczna - rozsądna inwestycja

Ograniczenie kosztów eksploatacji budynku jest jednym z głównych celów każdego właściciela domu. Skutecznym sposobem na obniżenie rachunków za prąd może być wykorzystanie odnawialnych źródeł energii, takich jak instalacja fotowoltaiczna.

Rosnąca ilość urządzeń wykorzystujących energię elektryczną sprawia, że eksploatacja domu z roku na rok jest coraz droższa. Już nie tylko pralki i lodówki obciążają nasz budżet. Często do standardowego wyposażenia dochodzi kilka komputerów i telewizorów, klimatyzacja czy inteligentne systemy zarządzania domem. Na to wszystko potrzeba coraz więcej energii, więc rosną również koszty eksploatacyjne. Idealnym rozwiązaniem będzie więc zastosowanie technologii przetwarzającej energię promieniowania słonecznego na energię elektryczną, która pozwoli na redukcję kosztów utrzymania domu. Oczywiście całkowite zaspokojenie potrzeb energetycznych może nie zawsze być możliwe, np. w okresie zimowym kiedy dzień jest krótszy, jednak przy zmiennych kosztach energii elektrycznej, uniezależnienie się od dostawców jest jak najbardziej wykonalne i uzasadnione ekonomicznie.

### Instalacja fotowoltaiczna - jaki system wybrać?

Decydując się na instalację fotowoltaiczną, należy zastanowić się nad konkretnym rozwiązaniem. Do najczęściej wybieranych przez użytkowników układów należą instalacje:

- typu on-grid - wymagają synchronizacji wyprodukowanej przez instalację fotowoltaiczną energii z siecią elektroenergetyczną. W tym przypadku konieczne jest zgłoszenie instalacji do OSD (Operatora Sieci Dystrybucyjnej) w celu uzyskania możliwości przyłączenia do sieci;

- typu off-grid - instalacja fotowoltaiczna pracuje tylko na potrzeby własne. Nie ma możliwości oddania wyprodukowanej nadwyżki energii do sieci elektroenergetycznej, a wyłącznie możliwość zmagazynowania w akumulatorach. W tym przy-



padku należy więc tak dobrać instalację, aby nie generowała więcej energii niż inwestor jest w stanie skonsumentować.

Łącząc ze sobą panele fotowoltaiczne, można stworzyć wydajny i dopasowany do potrzeb system, a wyprodukowane przez instalację fotowoltaiczną nadwyżki energii elektrycznej, muszą zostać odebrane przez lokalny zakład energetyczny.

Aby uzyskać większą moc instalacji możliwe jest montowanie paneli w grupach. Nie ma też żadnych przeciwwskazań, żeby panele zostały zainstalowane w dalszej odległości od domu, np. ustawione na ziemi lub na dachu budynku gospodarczego. W swojej ofercie firma De Dietrich posiada zestawy fotowoltaiczne Inisol POWER SET. Szeroki zakres ilości paneli - także w praktycznych mikrozestawach z 2 lub 4 panelami, o mocach od 2,08 kWp do 5,2 kWp, daje możliwość zastosowania odpowiedniego rozwiązania do dostępnej powierzchni, konkretnego zapotrzebowania i rodzaju dachu. Nie trzeba się też martwić o odpowiednie dopasowanie części systemu, ponieważ zestawy zawierają wszystkie niezbędne elementy instalacji: panele fotowoltaiczne, inwerter, kable i konektory, a także dopasowany do rodzaju pokrycia system mocowania dachowego. Co więcej na zapytanie istnieje możliwość wyceny zestawu fotowoltaicznego w dowolnej konfiguracji dopasowanej do indywidualnych potrzeb użytkownika.



### Możliwe wsparcie finansowe

Inwestorzy swoją uwagę powinni skierować na działający od kilkunastu miesięcy rządowy program „Czyste Powietrze”, który w przypadku instalacji fotowoltaicznej umożliwia pozyskanie pożyczki na preferencyjnych warunkach. Może ona wynosić maksymalnie 30 000 zł (do 6000 zł za 1 kW mocy zainstalowanej). Uogólniając wnioski składane w ramach programu mogą dotyczyć dotacji lub pożyczki, przeznaczonych na wymianę źródła ciepła oraz prace związane z termomodernizacją. Dofinansowanie może wynieść nawet do 90% kosztów kwalifikowanych inwestycji – wysokość zależy od miesięcznego dochodu na osobę w gospodarstwie domowym. Pożyczka udzielana jest na okres do 15 lat, z niskim oprocentowaniem wynoszącym nie mniej niż 2% rocznie. Program „Czyste Powietrze”, a także wprowadzona ulga termomodernizacyjna to instrumenty wsparcia finansowego mające na celu poprawę efektywności energetycznej oraz zmniejszenie emisji pyłów i innych zanieczyszczeń do atmosfery.

## DE DIETRICH TECHNIKA GRZEWCZA ZMIENIA SIĘ W BDR THERMEA POLAND

Po ponad 20 latach działalności w Polsce spółka De Dietrich Technika Grzewcza Sp. z o.o. zmienia nazwę na BDR Thermea Poland Sp. z o.o.

Działająca od 1998 roku w naszym kraju spółka De Dietrich Technika Grzewcza Sp. z o.o. od 3 czerwca 2019 roku zmienia nazwę na BDR Thermea Poland Sp. z o.o. Spółka będąca dystrybutorem urządzeń marek De Dietrich, BAXI oraz SOFATH już od wielu lat jest częścią grupy BDR Thermea, a zmiana nazwy firmy wynika z procesu ujednolicania nazewnictwa i identyfikacji wizualnej firm należących do Grupy. Dodatkowym zamierzeniem jest wzmocnienie lokalnych marek dzięki potencjałowi finansowemu i technologicznemu Grupy BDR Thermea. Zmianie ulega tylko nazwa Spółki, bez zmian pozostają dane rejestrowe takie jak numer NIP, REGON, numer rachunku bankowego oraz numer KRS. Bez zmian pozostaje też oferta marek De Dietrich, Sofath i Baxi, znajdujących się w portfolio spółki.



### BDR Thermea – silna grupa

Grupa BDR Thermea jest wiodącym producentem i dystrybutorem innowacyjnych systemów grzewczych oraz do podgrzania ciepłej wody użytkowej, działającym w ponad 82 krajach na całym świecie. W Europie zatrudnia ponad 6 tys. osób, osiągając przy tym roczną sprzedaż na poziomie ok. 1,7 miliarda euro. Grupa ma silną pozycję na rynku światowym m.in. w Turcji, Rosji i Chinach. W grudniu 2015 r. Grupa BDR Thermea przejęła ECR International w Stanach Zjednoczonych Ameryki i tym samym znalazła się w trójce największych producentów kotłów gazowych w USA. W skład grupy wchodzi marki takie jak De Dietrich, Baxi, Remeha, Brötje, Chappée i Baymak.



## Program certyfikacji budynków PreQurs

### Dołączyliśmy do programu certyfikacji budynków PreQurs.

PreQurs to pierwsze na świecie certyfikaty systemów ciepłowniczych potwierdzające redukcję niskiej i ogólnej emisji zanieczyszczeń do powietrza.

Certyfikat PreQurs jest dokumentem określającym ile razy mniej zanieczyszczeń do powietrza emituje ciepłownia w porównaniu z budynkiem referencyjnym. Ten odzwierciedla średnią krajową w zakresie zapotrzebowania na ciepło, czyli typowy polski budynek z kotłownią węglową.

Certyfikat niskiej emisji informuje, jaki jest wpływ ciepłowni na środowisko i ludzi w obszarze tzw. niskiej emisji szczególnie szkodliwych substancji do powietrza. Krotność redukcji poszczególnych zanieczyszczeń określa klasę budynku w zakresie od H do A+++.

Certyfikacja prowadzona jest w ramach Programu Promocji Bezemisyjnych Urządzeń Grzewczych.



## Promocja na urządzenia hybrydowe

### Od 17 czerwca br. trwa promocja na urządzenia hybrydowe De Dietrich.

Spółka BDR Thermea Poland jako sukcesor De Dietrich Technika Grzewcza kontynuuje promowanie nowoczesnych, efektywnych urządzeń pracujących w oparciu o odnawialne źródła energii i przyczyniających się znacząco do redukcji CO<sub>2</sub> oraz smogu.

W związku z tym zachęcamy do zakupu hybrydy – kotła MCR3 PLUS zintegrowanego z pompą ciepła. Akcja promocyjna trwa od 17 czerwca br. i obejmuje:

- MCR3 PLUS 24/28 MI/6 MR Hybrid;
- MCR3 PLUS 30/35 MI/6 MR Hybrid;
- MCR3 PLUS 24/28 MI/8 MR Hybrid;
- MCR3 PLUS 30/35 MI/8 MR Hybrid.

Promocja polega na:

- obniżeniu ceny katalogowej urządzenia hybrydowego o ok. 35% przy zakupie zestawu: Hybryda MCR3 PLUS + JEDNA dowolna pompa ciepła marki De Dietrich (AWHP, HPI lub GSHP) - nie dotyczy Kaliko TWH, Kaliko Split;
- obniżeniu ceny katalogowej urządzenia hybrydowego o 50% przy zakupie zestawu: Hybryda MCR3 PLUS + DWIE dowolne pompy ciepła\* marki De Dietrich (AWHP, HPI lub GSHP) - nie dotyczy Kaliko TWH, Kaliko Split.

Promocja trwa do wyczerpania zapasów.



## Wyjazd integracyjny

W czerwcu tego roku, pracownicy BDR Thermea wzięli udział w kolejnym wyjeździe szkoleniowo-integracyjnym, w Czerniawie, zacisznej dzielnicy Świeradowa- Zdroju, położonego u podnóża Gór Iżerskich.

Pierwszy dzień poświęcony był szkoleniu z komunikacji i efektywnej współpracy. Po intensywnych warsztatach pracownicy relaksowali się podczas ogniska. Ostatnią rozrywką tego dnia była dyskoteka, która była gwoździem programu.

W drugim dniu wyjazdu odbyła się gra terenowa „Gdzie jest generał?”, nawiązująca do filmu pod tym samym tytułem, realizowanego w okolicach Zamku Czocha, jej celem było odnalezienie niemieckiego generała, który według podań ukrywa się gdzieś w okolicach zamku, wraz ze skrzynią o niewiadomej zawartości. Pracownicy podzieleni na plutony, sprawnie odczytali szyfry i po krótkiej leśnej wędrówce odnaleźli generała. Humory wszystkim dopisywały.

Na każdym kolejnym wyjeździe lepiej się poznajemy i uczymy się ze sobą współpracować, aby stworzyć zgrany zespół, co staje się wyzwaniem, ponieważ co roku nasz zespół się powiększa.



## Ludzie BDR Thermea



W ostatnich miesiącach dołączył do nas: Michał Rzewuski, doradca techniczno-handlowy w woj. mazowieckim, absolwent AGH w Krakowie, kierunek Ekologiczne Źródła Energii.

Doświadczenie zawodowe zdobywał jako doradca techniczno-handlowy, a następnie kierownik sprzedaży w Grupie CWD. Wśród jego licznych zainteresowań znajdują się zarówno boks, jak i mieszane sztuki walki. Z dużym zainteresowaniem śledzi również wszelkie nowinki technologiczne i techniki z zakresu OZE.



Kolejną osobą, która zasiła nasze szeregi jest Karolina Krzywda.

Nowa pracownica w dziale HR i Administracji. Absolwentka Uniwersytetu Wrocławskiego na wydziale Nauk o Ziemi i Kształtowania Środowiska. Interesuje się dietetyką, kulturystyką, fitnesssem i turystyką górską. Wolny czas spędza aktywnie.

Nowym Pracownikiem życzymy wielu sukcesów i szybkiej aklimatyzacji w naszym gronie.

## Okres urlopowy

Trwa okres urlopowy w fabrykach BDR THERMEA GROUP. Pomimo zwiększonych zapasów, terminy dostaw mogą ulec wydłużeniu. Dotyczy to przede wszystkim asortymentu na specjalne zamówienie.

W związku z tym prosimy o uwzględnienie w Państwa planach zakupowych: zamówienia kotłów średniej i dużej mocy (GT 200, GT 330, GT 430, GT 530); podgrzewacze BPB 150 i BPB 400 oraz niektórych pomp ciepła:

- a) złożone do 22 lipca, dostarczane będą zgodnie z terminem dostaw zawartym w Porozumieniu Handlowym;
- b) złożone pomiędzy 23 a 26 lipca – terminy dostaw mogą ulec wydłużeniu, prosimy o kontakt z Biurem Logistyki w celu jego uściślenia;
- c) zamówienia na ww. urządzenia przesłane po 26 lipca będą realizowane w terminach dostaw zgodnych z Porozumieniem Handlowym, liczonych od 19 sierpnia 2019.
- d) zamówienia na pompy ciepła będą zrealizowane w zależności od dostępności poszczególnych jednostek zewnętrznych i wewnętrznych.

W okresie urlopowym nasz magazyn we Wronkach, jak i Biuro Logistyki we Wrocławiu pracują bez zmian.

## Wybory Polaków 2018 - pompy ciepła

PORT PC, czyli Polska Organizacja Rozwoju Technologii Pomp Ciepła opublikowała raport, opisujący rynek pomp ciepła w Polsce w 2018 roku.

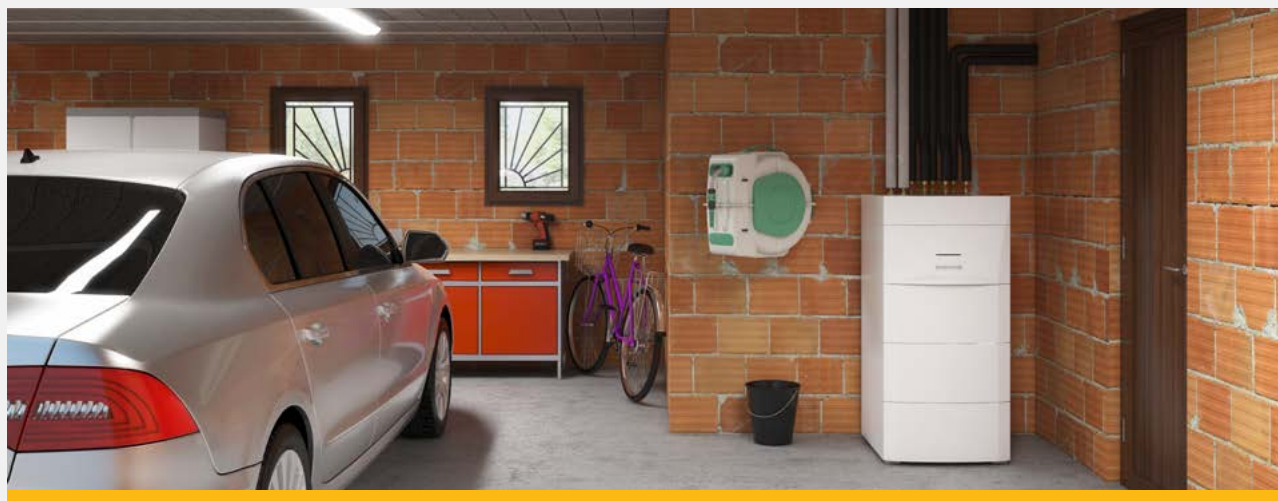
Przeglądając się zaprezentowanym danym, już na pierwszy rzut oka widać, że rok 2018 przyniósł kolejne wzrosty w liczbie instalacji pomp ciepła na polskim rynku.

W przypadku pomp ciepła typu powietrze/woda stosowanych do instalacji centralnego ogrzewania rynek w 2018 roku wzrósł o 31%, a sprzedaż wszystkich typów pomp ciepła związanych z centralnym ogrzewaniem wzrosła o 20%. Cały rynek pomp ciepła odnotował wzrost na poziomie ok. 16% – z szacunków PORT PC wynika, że sprzedano łącznie ok. 31 tys. pomp ciepła.

Pompy ciepła typu powietrze/woda służące do ogrzewania budynków sprzedano w liczbie ok. 10 630 szt., co jak wspomniano wyżej oznacza wzrost o ok. 31% w stosunku do 2017 roku. W 2020 roku może zostać zainstalowanych nawet 22-25 tys. podaje PORT PC – jest to wariant optymistyczny. Jeśli chodzi o pompy ciepła do przygotowania ciepłej wody użytkowej, łącznie sprzedano ok. 9 840 urządzeń, co w odniesieniu do 2017 roku oznacza wzrost o ok. 6%.

Gruntowe pompy ciepła typu solanka/woda także notują wzrosty sprzedaży. W 2018 roku liczbę sprzedanych urządzeń szacuje się na ok. 5 380. W porównaniu do roku poprzedzającego daje to wzrost sprzedaży na poziomie ok. 5%. Głównym czynnikiem wzrostu sprzedaży tego segmentu pomp ciepła w minionym roku była zwiększona sprzedaż urządzeń o mocy powyżej 20 kW.

Cały raport można znaleźć [tutaj](#). ✨





# SZKOLENIA DE DIETRICH

Zapraszamy na szkolenia organizowane przez BDR Thermea Poland.

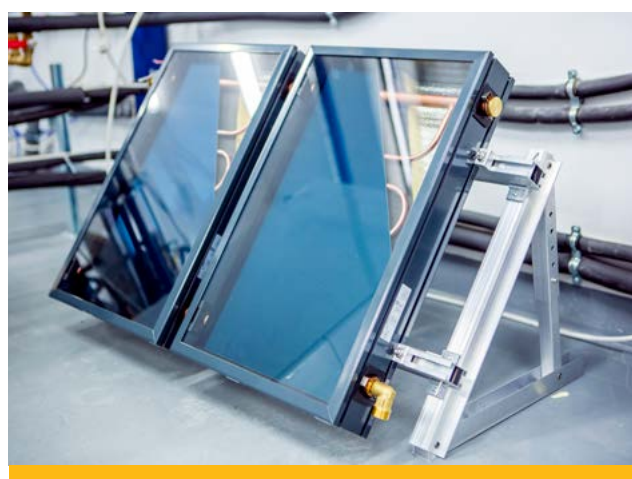
Na liście spotkań i warsztatów można znaleźć jeszcze zajęcia dotyczące techniki domowej.

Aby wziąć udział w szkoleniu należy skorzystać ze strony: [https://szkolenia.dedietrich.pl/page\\_public.php?pn=main](https://szkolenia.dedietrich.pl/page_public.php?pn=main) za pośrednictwem której można w łatwy sposób dopisać się do listy uczestników. Znajdą tam Państwo również szczegółowe informacje dotyczące zakresu szkolenia, liczby wolnych miejsc oraz kosztów.

Szkolenia odbywają się w profesjonalnie wyposażonym Ośrodku Szkoleniowym BDR Thermea Poland przy ul. Północnej 15-19, 54-105 Wrocław, wejście B, kod 20.

Zachęcamy do skorzystania z oferty szkoleniowej De Dietrich!

TERMIN	ZAKRES	ZAPISY
03-04.09.2019	Technika Domowa (T1A)	<a href="#">ZAPISZ SIĘ</a>



**De Dietrich**

De Dietrich **BAXI** **SOFATH**  
pompy ciepła



BDR Thermea Poland Sp. z o.o.  
ul. Północna 15-19, 54-105 Wrocław  
tel. +48 71 71 27 400, Infolinia: 801 080 881  
[biuro@dedietrich.pl](mailto:biuro@dedietrich.pl), [www.dedietrich.pl](http://www.dedietrich.pl)

